

# PRESSEMITTEILUNG

27. Juni 2006

## eBay-Allrounder Auction Studio 2006: Gebühren nur bei Verkaufserfolg!

**eBay-Verkäufer vertrauen auf den Allrounder Auction Studio 2006. Die Komplett-Software hilft dabei, ansehnliche Artikelbeschreibungen ins Internet zu stellen, die Korrespondenz mit dem Käufer zu übernehmen und die Zahlungseingänge zu überwachen. Was die meisten eBayler gar nicht wissen: Gebühren fallen für die Verwendung von Auction Studio 2006 nur dann an, wenn es auch tatsächlich zu einem Verkauf kommt.**

Natürlich ist es kein Problem, eine einzelne Auktion bei eBay ins Internet zu stellen, um nach einem Verkauf Kontakt mit dem Kunden aufzunehmen. Geht es bereits um mehrere gleichzeitig stattfindende Verkäufe, fällt der erforderliche Zeitaufwand schon etwas störend auf. Wer regelmäßig viele Auktionen bei eBay einstellt, verliert recht bald den Überblick - und sieht sich schnell nach einer professionellen Lösung um.

Auction Studio 2006 bietet sich als probate Komplettlösung an, die seinem Besitzer so viele Arbeiten wie nur möglich aus der Hand nimmt und Vorgänge so lange automatisiert, bis das Verkaufen bei eBay zu einem reinen Vergnügen wird. Entwickler Anton Röckenwagner: "Auction Studio 2006 kümmert sich um das Aufsetzen und um die Gestaltung einer neuen eBay-Auktion, um das Heißschalten einer Auktion, um die Korrespondenz mit dem Kunden, um die Überwachung der Finanzen und notfalls sogar um das Mahnwesen. So bleibt alles in einer Hand und die Software hat immer den erforderlichen Überblick darüber, in welchem Stadium sich die einzelnen Auktionen zu jedem beliebigen Zeitpunkt befinden."

### **Weitere nützliche Funktionen im Überblick**

- Offline komfortables Vorbereiten der Artikelbeschreibung
- Einbinden der Artikelbeschreibung in ein vorgegebenes Layout
- Integrierte Startzeitplanung für ein gut geplantes Ende der Auktion
- Hochladen des neuen Artikels über die eBay-API direkt ins Internet
- Verwalten aller eigenen Auktionen in einer Datenbank
- Auslesen der Käuferdaten über die eBay-API
- Abwicklung der kompletten Kommunikation mit dem Kunden
- Mehrere Käufe lassen sich zu einer Bestellung zusammenfassen
- Gutschriften für nicht bezahlte oder zurückgegebene Artikel beantragen
- Dokumente als Text- oder HTML-Mail mit angehängtem PDF versenden
- Lieferscheine, Rechnungen und Paketscheine erstellen und drucken
- Automatischer Zahlungsimport und -abgleich
- Unterstützung von Teilzahlungen
- Einfache Handhabung der Software durch Outlook-2003-Look&Feel
- Verwaltet beliebig viele eBay-Konten
- Verwaltet Auktionen in verschiedenen Ländern

- Automatisierte Vergabe von Bewertungen
- Datenexport im XML- und CSV-Format möglich
- Anbindung an Warenwirtschaftssysteme möglich
- Umfassende Verkaufs- und Umsatzstatistiken

### **Vorbereitete Designvorlagen: Gebühren nur bei Erfolg**

Ein besonderer Clou bei Auction Studio 2006 ist die Möglichkeit, mit dem so genannten Lister eigene eBay-Artikel zu erstellen, die wirklich professionell aussehen und die sich optisch ganz besonders deutlich von den eher bodenständigen Auktionen unterscheiden, die ansonsten bei eBay um neue Kunden buhlen. Viele passende Design- und Angebotsvorlagen liegen dem Lister bereits bei, sodass es im Grunde genommen nur wenige Minuten dauert, bis ein neues Verkaufsangebot zusammengestellt ist und sich per Mausklick bei eBay einstellen lässt.

Was die meisten Anwender von Auction Studio 2006 nicht sofort realisieren: Jeder Anwender kann Auction Studio 2006 völlig kostenfrei verwenden, um seine eBay-Verkaufsangebote zu gestalten und bei eBay einzustellen. Es fallen nur dann Gebühren an, wenn das Programm auch für die anschließende Abwicklung verkaufter Artikel eingesetzt wird. Entscheidend ist dabei, ob die verkauften Artikel über die eBay-API abgerufen werden. Anton Röckenwagner: "Im Klartext bedeutet dies: Gebühren fallen bei Auction Studio 2006 nur dann an, wenn ein Verkauf auch wirklich stattgefunden hat - und das pauschal für jede einzelne Transaktion. Wer bei eBay keinen Käufer gefunden hat, muss für unsere Leistungen auch nicht bezahlen. Ich denke, das ist ein faires Angebot an den Kunden."

### **Erst testen, dann kaufen**

Niemand muss die Katze im Sack kaufen. Von Auction Studio 2006 steht eine kostenlose 14-Tage-Testversion (58 MB) bereit, die sich direkt von der Homepage beziehen lässt. Nach der Testphase zahlt der Anwender nicht für die Software, sondern für die in Anspruch genommene Leistung. Wer im Monat nicht mehr als 20 Transaktionen abwickelt, wird in den Light-Tarif eingeordnet und zahlt 29 Cents pro Transaktion. Bei mehr als 20 Transaktionen werden nur noch 9 Cent berechnet. Wer sehr viele Auktionen bei eBay einstellt, bucht am besten den Pro-Tarif für 25 Euro monatliche Grundgebühr. Dann kostet die einzelne Transaktion nur noch 5 Cents. Eine Flat gibt es auch. Sie kostet 75 Euro im Monat und erhebt über diese Grundgebühr hinaus keine weiteren Kosten.

**Homepage:** [www.auctionstudio.de](http://www.auctionstudio.de)

### **Informationen zum Anbieter**

Auction Studio, Anton Röckenwagner, Pilgramstr. 6a, 84508 Burgkirchen  
Tel.: 08679 912079 / Fax: 08679 912116  
Mail: [info@auctionstudio.de](mailto:info@auctionstudio.de)  
Web: [www.auctionstudio.de](http://www.auctionstudio.de)

Die Software dürfen Sie jederzeit auf eine Heft-CD/DVD übernehmen.

Wir freuen uns sehr, wenn Sie uns über Veröffentlichungen auf dem Laufenden halten. Bei Online-Texten reicht uns ein Link, ansonsten freuen wir uns über ein Belegexemplar, einen Scan, ein PDF oder über einen Sendungsmitschnitt.